



“Un’unificazione aziendale efficace grazie a Business Cube”



GSOpen Software Storia di successo con Kubota Gianni Ferrari

MANTOVA Nel panorama italiano, Kubota Gianni Ferrari produce macchine professionali per la cura del verde e degli spazi aperti. Un’azienda che ha fatto della qualità e dell’innovazione i suoi pilastri portanti, conquistando la fiducia di clienti in tutto il mondo. Kubota Corporation ha incorporato la divisione tosaerba del costruttore italiano Officine BIEFFEBI (BFB) e della sua filiale Gianni Ferrari (GF) in una nuova consociata interamente controllata da Kubota Holdings Europe B.V., la filiale europea di Kubota per il business delle macchine agricole e industriali.

Il progetto centrale era unificare tutti i processi operativi per migliorare l’efficienza e creare sinergie interne. Kubota ha incaricato GSOpen Software di analizzare e sviluppare nuove procedure per migliorare organicamente la qualità delle attività aziendali. La scelta di mantenere GSOpen Software non è stata casuale, poiché erano già fornitori storici, con soluzioni software integrate che coprivano tutte le aree aziendali.

GSOpen Software, con sede a Valdarò (www.gsopen.it), vanta una lunga esperienza nel settore dei software gestionali e un gruppo di professionisti altamente qualificati, capaci di comprendere le specifiche esigenze di ogni azienda e di individuare soluzioni su misura.

«Questo approccio garantisce una perfetta integrazione del software nei processi aziendali esistenti, massimizzando i benefici per l’azienda – ha spiegato **Paola Bordinon**, amministratrice di GSOpen Software - abbiamo collaborato strettamente con i leader team di area per capire le esigenze specifiche e configurare Business Cube per ottimizzare i flussi di lavoro e aumentare la produttività. L’implementazione è stata graduale e controllata, riducendo al minimo le interruzioni delle attività quotidiane».



La storia di Kubota Gianni Ferrari e GSOpen Software è un esempio tangibile di come un software gestionale ERP possa contribuire al successo di un’azienda.

La scelta di Business Cube e la competenza di GSOpen Software hanno permesso a Kubota Gianni Ferrari di ottimizzare i processi, migliorare la produttività interna e rafforzare la competitività sul mercato.

Grazie a queste caratteristiche, GSOpen Software si è rivelato un partner affidabile e competente, contribuendo al successo del progetto e mantenendo la sua presenza sul mercato con una soluzione gestionale tutta italiana.

L’azienda di software possiede una profonda conoscenza del settore, che le permette di comprendere le sfide e le opportunità specifiche di ogni cliente nella produzione. Ha sviluppato diversi progetti dedicati all’industria 4.0, collegando il gestionale ERP alle macchine di produzione.

Col software giusto c’è più gusto! Le nostre soluzioni



Contatti:
www.gsopen.it
 +39 03761620370
info@gsopen.it

MANTOVA Nell’era della trasformazione digitale, le aziende necessitano di strumenti avanzati per gestire efficacemente i propri processi e le relazioni con i clienti. I software gestionali e le piattaforme CRM offrono soluzioni integrate che consentono di migliorare l’efficienza operativa, ottimizzare le risorse e potenziare le vendite.

Per gestire al meglio le relazioni con i clienti è essenziale analizzare le interazioni con i clienti lungo tutto il ciclo di vita, migliorando la fidelizzazione e aumentando le vendite.

L’integrazione di funzioni automatiche di gestione dei processi aziendali offre numerosi vantaggi, tra cui il miglioramento dell’efficienza operativa e della collaborazione interna che si traduce in una maggiore soddisfazione e fidelizzazione dei clienti.