

LINGUAGGIO DEL CORPO E PERSUASIONE

Giovedì 12 ottobre alle 09.00

Il corso si propone di fornire elementi utili per avere maggior consapevolezza di quanto sia importante il **Linguaggio del Corpo nella comunicazione**. Persuadere vuol dire muovere gli altri nella nostra direzione, facendo sì che accettino una nostra idea, un nostro pensiero, una nostra opinione o proposta.



GIOVEDÌ 12 OTTOBRE
09.00 - 13.00



IN DIRETTA STREAMING



RELATORE

Carlo Sirtori

Consulente e Formatore di soft skills.
Uno dei suoi principali obiettivi personali e lavorativi sono lo sviluppo e la valorizzazione del capitale umano.



Per iscriverti

Puoi **clicare qui**,
compilare il Coupon sottostante
ed inviarlo via Mail a **formazione@api.mn.it**.

PROGRAMMA

- Perfezionare la propria **comunicazione** in modo strategico, concreto ed evidente, ma soprattutto immediato
- Superare la **resistenza passiva verso nuove idee e nuovi approcci**
- Arrivare ad una gestione ottimale delle **emozioni**
- Allineamento tra **comunicazione verbale e comunicazione non verbale**: il nostro corpo
- Il **Linguaggio del Corpo**

COSTO DEL CORSO

€ 140 + Iva (azienda associata)
€ 190 + Iva (azienda non associata)

COUPON DI ISCRIZIONE

AZIENDA REFERENTE
TEL FAX EMAIL

ISCRIVE N° PARTECIPANTE/I al Corso **“LINGUAGGIO DEL CORPO E PERSUASIONE”**

NOME E COGNOME PARTECIPANTE

La realizzazione del seminario è subordinata al raggiungimento di un numero minimo di iscritti. Con la compilazione del coupon autorizzo l'utilizzo dei dati indicati in base al Regolamento (UE) 679/2016 ai fini dell'attività associativa di Apindustria.