

# LINKEDIN PER COLTIVARE RELAZIONI

**Martedì 18 luglio ore 10.00**

**Apindustria** propone un corso operativo che mosterà come **ottenere potenziali clienti e coltivare collegamenti e relazioni.**

Interagisci: consigliali, commentali o condividili. È un modo molto diretto per entrare in relazione e capire come funziona questa parte di LinkedIn, quella più relazionale e viva.

**MARTEDÌ 18 LUGLIO**  
ORE 10.00 - 12.00



**DIRETTA STREAMING**



RELATORE

**Carloalberto Baroni** 

Aiuta le Imprese a gestire le relazioni digitali attraverso il Sistema del Venditore Digitale.

**Per iscriverti:**

Puoi **clicare qui**

Puoi compilare il **Coupon** sottostante ed inviarlo a **formazione@api.mn.it**



## PROGRAMMA

- Le cose che potresti non sapere del canale social
- Come raggiungere i tuoi potenziali clienti
- KPI e metriche
- Esempi pratici

## COSTO PER PARTECIPANTE

**€70** + Iva (azienda associata)

**€100** + Iva (azienda non associata)

## COUPON DI ISCRIZIONE

AZIENDA ..... REFERENTE .....

ATTIVITÀ .....

TEL ..... FAX ..... EMAIL .....

ISCRIVE N° ..... PARTECIPANTE/I all'incontro **"LINKEDIN PER CREARE RELAZIONI"**

NOME E COGNOME PARTECIPANTE .....

La realizzazione del seminario è subordinata al raggiungimento di un numero minimo di iscritti. Con la compilazione del coupon autorizzo l'utilizzo dei dati indicati in base al Regolamento (UE) 2016/679 ai fini dell'attività associativa di Apindustria.