

# COME PRESENTARE AL MEGLIO I PROPRI PRODOTTI E SERVIZI

**Inizio: Mercoledì 06 dicembre alle 09.00 (16H)**

È fondamentale la capacità del venditore di interpretare le vere esigenze del cliente e, soprattutto, la capacità di essere convincente nella descrizione.

**MERCOLEDÌ 06 DICEMBRE**  
**MERCOLEDÌ 13 DICEMBRE**  
09.00 - 18.00



PALAZZO ALPI  
VIA ILARIA ALPI, 4  
MANTOVA



RELATORE

**Eros Tugnoli**



Formatore e consulente in materia di comunicazione e vendite  
Autore del blog  
[www.marketingvendite.it](http://www.marketingvendite.it)

## Per iscriverti

Puoi **clicare qui**, compilare il **Coupon** ed inviarlo via Mail a **formazione@api.mn.it**.

## COSTO per partecipante

€ 250 + Iva (azienda associata)

€ 300 + Iva (azienda non associata)

## PROGRAMMA

- Preparazione di una **strategia comunicativa** in uscita per essere più convincenti e mirati alle vere esigenze e motivazioni del cliente
- Far percepire l'importanza della propria azienda e del modo di operare
- L'importanza dei **"differenziatori"** per il confronto con i concorrenti
- Presentare **prodotti e servizi** con gli strumenti più efficaci e più aggiornati possibile
- Utilizzo di **Cataloghi, Brochure, Tablet, dimostrazioni**
- **Strategia**: esprimere, personalizzare, differenziare e proporre soluzioni ad hoc
- Presentare **progetti e soluzioni** in maniera convincente
- Le **parole che facilitano la vendita** e quelle che la allontanano
- Simulazioni di presentazione

## COUPON DI ISCRIZIONE

AZIENDA ..... REFERENTE .....

ATTIVITÀ .....

TEL ..... FAX ..... EMAIL .....

ISCRIVE N° ..... PARTECIPANTE/I al Corso **"COME PRESENTARE AL MEGLIO I PROPRI PRODOTTI E SERVIZI"**

NOME E COGNOME PARTECIPANTE .....

La realizzazione del seminario è subordinata al raggiungimento di un numero minimo di iscritti. Con la compilazione del coupon autorizzo l'utilizzo dei dati indicati in base al Regolamento (UE) 679/2016 ai fini dell'attività associativa di Apindustria.