



GESTIRE IL CLIENTE ESTERO CON IL CONTRATTO



LA NEGOZIAZIONE E IL CONTRATTO INTERNAZIONALE

Mercoledì 23 febbraio alle ore 10.00

Apindustria, insieme a Lucia Angeli, organizza un webinar operativo sulla gestione delle relazioni commerciali.

L'obiettivo sarà quello di approfondire tematiche quali la libertà di creazione delle clausole, la nascita di un contratto e gli obblighi a carico del compratore e del venditore.

Mercoledì 23 febbraio ORE 10.00 - 12.00



DIRETTA STREAMING



RELATORE



Avv. Lucia Angeli

Avvocato presso Ceccarelli & Silvestri International Law Firm.

Per iscriverti:

Puoi cliccare qui

Puoi compilare il **Coupon** sottostante ed inviarlo a servizi@api.mn.it

PROGRAMMA

- La regola della forma libera
- Il momento di **nascita** del contratto
- Come determina la **legge** che governa il contratto
- Come si determina il **foro competente o l'arbitrato**
- Responsabilità del venditore in materia di **garanzia per vizi della merce**: si può limitare la responsabilità contrattuale?
- Efficacia e contenuto delle condizioni generali di vendita
- Gli obblighi a carico del compratore
- Passaggio dei rischi di perimento della merce venduta
- Clausole di **revisione del prezzo**
- Clausola di riserva di proprietà
- Le clausole relative a legge applicabile e risoluzione delle controversie

COSTO PER PARTECIPANTE

€70 + Iva

COUPON DI ISCRIZIONE

AZIENDA		REFERENTE .	
ATTIVITÀ			
ISCRIVE N°	PARTECIPANTE/I all'incont	tro	
GESTIONE RELAZIONI COMMERCIALI CON ESTERO			
NOME E COGNOME PARTECIPANTE			

La realizzazione del seminario è subordinata al raggiungimento di un numero minimo di iscritti. Con la compilazione del coupon autorizzo l'utilizzo dei dati indicati in base al Regolamento (UE) 2016/679 ai fini dell'attività associativa di Apindustria.

