

TELEFONA E PRENDI APPUNTAMENTO!

Come superare il filtro del centralino e prendere l'appuntamento

Giovedì 18 febbraio ore 09.30

Perchè scrivere un'e-mail quando puoi telefonare? Il telefono è uno strumento fondamentale per prendere appuntamenti e sviluppare il fatturato ma non ci si può permettere di improvvisare.

Stefano Donati spiega come ci si prepara a **superare i blocchi**, **come si definiscono le liste** e **come si preparano degli script** per massimizzare l'effetto della telefonata.



GIOVEDÌ 18 FEBBRAIO
ORE 09.30 - 12.30



RELATORE

Dott. Stefano Donati
Formatore e Consulente in area marketing e vendite.

IN DIRETTA STREAMING



PROGRAMMA

- La preparazione: tattica, tecnica e contenuti
- L'apertura della telefonata
- Come superare il filtro
- Interessare l'interlocutore in poche battute
- Superare le resistenze della controparte.

Per iscriverti:

Puoi **clickare qui**
Puoi compilare il **Coupon** sottostante ed inviarlo Via Mail a **formazione@api.mn.it**

COSTO DEL CORSO

€ 70 + Iva (azienda associata)
€ 100 + Iva (azienda non associata)

COUPON DI ISCRIZIONE

AZIENDA REFERENTE

ATTIVITÀ

TEL FAX EMAIL

ISCRIVE N° PARTECIPANTE/I al **Corso "TELEFONA E PRENDI APPUNTAMENTO"**

NOME E COGNOME PARTECIPANTE

NOME E COGNOME PARTECIPANTE

La realizzazione del seminario è subordinata al raggiungimento di un numero minimo di iscritti. Con la compilazione del coupon autorizzo l'utilizzo dei dati indicati in base al Regolamento (UE) 2016/679 ai fini dell'attività associativa di Apindustria.