

# LINKEDIN: SFRUTTARE LA RICERCA DEI CONTATTI PER RAGGIUNGERE NUOVI CLIENTI

**Lunedì 22 novembre alle ore 17.00**

**Apindustria** propone un incontro dedicato alle potenzialità di LinkedIn nella ricerca di nuovi clienti.

L'obiettivo del corso è **trovare e memorizzare i contatti** che ci interessano imparando a **sfruttare il data base messo a disposizione da LinkedIn**.



**LUNEDÌ 22 NOVEMBRE**

ORE 17.00 - 18.00



**IN DIRETTA STREAMING**



RELATORE

**Carloalberto Baroni**

Aiuta le Imprese a gestire le relazioni digitali attraverso il Sistema del Venditore Digitale.



**COSTO PER PARTECIPANTE**

€40 + Iva (azienda associata)

€70 + Iva (azienda non associata)

## PROGRAMMA

- Definire il **profilo del Cliente tipo**
- Uso della ricerca avanzata per **trovare le persone che ci interessano**
- Creare la **lista dei contatti** interessanti e interessati
- Pianificare le **azioni di contatto**

### Per iscriverti:

Puoi **clickare qui**

Puoi compilare il **Coupon** sottostante ed inviarlo a **formazione@api.mn.it**

## COUPON DI ISCRIZIONE

AZIENDA ..... REFERENTE .....

ATTIVITÀ .....

TEL ..... FAX ..... EMAIL .....

ISCRIVE N° ..... PARTECIPANTE/I all'incontro **LINKEDIN E NUOVI CLIENTI**

NOME E COGNOME PARTECIPANTE .....

La realizzazione del seminario è subordinata al raggiungimento di un numero minimo di iscritti. Con la compilazione del coupon autorizzo l'utilizzo dei dati indicati in base al Regolamento (UE) 2016/679 ai fini dell'attività associativa di Apindustria.