



# LE 10 SCUSE CHE I CLIENTI USANO CON NOI

**Mercoledì 28 luglio ore 09.00**

**Per conquistare nuovi clienti occorre avere metodo!**

Apindustria propone un corso per riuscire a superare le scuse che i clienti a volte ci propinano.

**Timore, ansia, paura del cambiamento:** i motivi più frequenti che impediscono di decidere. L'errore più grave è volere convincere a tutti i costi chi in realtà ha solo bisogno di essere accompagnato alla scelta. Vediamo come la **neurolinguistica** può aiutarci.



**MERCOLEDÌ 28 LUGLIO**  
09.00 - 13.00



PALAZZO ALPI  
VIA ILARIA ALPI, 4  
MANTOVA



RELATORE

**Dott. Stefano Donati**

Formatore e Consulente in area marketing e vendite.

## PROGRAMMA

- Quello che la gente dice e ciò che pensa in realtà
- La mente razionale e il subconscio
- La paura dell'ignoto
- L'ipnosi e la mente limbica

### Per iscriverti:

Puoi **clicare qui**

Puoi inviare il **Coupon** sottostante a **formazione@api.mn.it** oppure via FAX allo **0376.221815**

### COSTO per partecipante

€ 90 + Iva (azienda associata)

€ 140 + Iva (azienda non associata)

## COUPON DI ISCRIZIONE

AZIENDA ..... REFERENTE .....

ATTIVITÀ .....

TEL ..... FAX ..... EMAIL .....

ISCRIVE N° ..... PARTECIPANTE/I al **Corso "LE 10 SCUSE CHE I CLIENTI USANO CON NOI"**

NOME E COGNOME PARTECIPANTE .....

NOME E COGNOME PARTECIPANTE .....

La realizzazione del seminario è subordinata al raggiungimento di un numero minimo di iscritti. Con la compilazione del coupon autorizzo l'utilizzo dei dati indicati in base al Regolamento (UE) 679/2016 ai fini dell'attività associativa di Apindustria.

