

COME CERCARE CLIENTI SU LINKEDIN PER CONTATTARLI A SETTEMBRE

Martedì 13 luglio ore 14.00

Vi ricordate quando vi davano i compiti delle vacanze? Non vi piacevano ma erano utili per non perdere l'allenamento.

Con LinkedIn è lo stesso: se cercate oggi i vostri possibili clienti sarete pronti a contattarli a settembre in modo efficace e diretto.

Un corso che vi aiuta a cercare i clienti su LinkedIn, a preparare il messaggio giusto per collegarsi a settembre e a... farli comprare.



MARTEDÌ 13 LUGLIO

14.00 - 17.00



PALAZZO ALPI
VIA ILARIA ALPI, 4
MANTOVA



PROGRAMMA

- Prepararsi la lista dei contatti per essere pronti a settembre
- I messaggi diretti per stabilire e per gestire connessioni in target
- I contenuti utili per far comprare e non per vendere



RELATORE

Carloalberto Baroni

Aiuta le Imprese a competere nel mercato e a trovare nuovi Clienti attraverso il metodo del Venditore Digitale.

Per iscriverti:

Puoi **clickare qui**

Puoi inviare il **Coupon** sottostante a **formazione@api.mn.it** oppure via FAX allo **0376.221815**

COSTO per partecipante

€ 70 + Iva (azienda associata)

€ 110 + Iva (azienda non associata)

COUPON DI ISCRIZIONE

AZIENDA REFERENTE

ATTIVITÀ

TEL FAX EMAIL

ISCRIVE N° PARTECIPANTE/I al **Corso "COME CERCARE CLIENTI SU LINKEDIN PER CONTATTARLI A SETTEMBRE"**

NOME E COGNOME PARTECIPANTE

NOME E COGNOME PARTECIPANTE

La realizzazione del seminario è subordinata al raggiungimento di un numero minimo di iscritti. Con la compilazione del coupon autorizzo l'utilizzo dei dati indicati in base al Regolamento (UE) 679/2016 ai fini dell'attività associativa di Apindustria.