

COME RIFIUTARE LO SCONTO E VENDERE DI PIU'!

Lunedì 14 giugno alle 09.00 (8 ore in aula)

Che il cliente chieda lo sconto, è ... scontato!

Ma che il venditore faccia lo sconto, non dovrebbe essere "scontato" per niente. Invece sembra che la prassi sia quella di cedere alla richiesta del cliente per riuscire a portare a casa l'ordine.

In ogni trattativa bisogna gestire da parte del cliente la richiesta di sconti, di facilitazioni e vantaggi economici.

Spesso con la "minaccia" di acquistare dalla concorrenza.

Con questo corso si farà un **focus sulla trattativa per essere preparati alle richieste del cliente ed evitare improvvisazioni.**

PROGRAMMA

- Come e perché si arriva a "consentire" al cliente di chiedere lo sconto
- Le fasi della vendita che rinforzano o indeboliscono la richiesta di sconto.
- Tre azioni: Dissuadere, Anticipare, Rispondere
- La paura del prezzo: come eliminarla
- Comunicare prima il valore, poi il prezzo
- La paura della concorrenza: trasformarla in punti di forza della nostra proposta
- Come arrivare "forti" a gestire le obiezioni sul prezzo
- Affrontare le obiezioni con metodo
- Analisi di casi reali proposti dai partecipanti.

LUNEDÌ 14 GIUGNO
09.00-13.00 - 14.00 - 18.00



PALAZZO ALPI
VIA ILARIA ALPI, 4
MANTOVA



RELATORE

Eros Tugnoli

Formatore e consulente in materia di comunicazione e vendite
Autore del blog
www.marketingevendite.it

Per iscriverti

Puoi **clicare qui**, compilare il **Coupon** sottostante ed inviarlo via Mail a **formazione@api.mn.it**.

COSTO per partecipante

€ 140 + Iva (azienda associata)

€ 190 + Iva (azienda non associata)

E' IL MOMENTO DI TORNARE IN AULA!

COUPON DI ISCRIZIONE

AZIENDA REFERENTE

ATTIVITÀ

TEL FAX EMAIL

ISCRIVE N° PARTECIPANTE/I al Corso **"COME RIFIUTARE LO SCONTO E VENDERE DI PIU'!"**

NOME E COGNOME PARTECIPANTE

NOME E COGNOME PARTECIPANTE

La realizzazione del seminario è subordinata al raggiungimento di un numero minimo di iscritti. Con la compilazione del coupon autorizzo l'utilizzo dei dati indicati in base al Regolamento (UE) 679/2016 ai fini dell'attività associativa di Apindustria.