

# L'EXPORT PER VENDERE DI PIÙ! **SECONDO INCONTRO**



**ONLINE**



**DURATA  
3 ORE**



**È possibile conoscere il contratto internazionale e renderlo un vantaggio commerciale**



## **PAGAMENTI E CLAUSOLE CONTRATTUALI**

**Cosa serve sapere al venditore per aiutare il cliente ed evitare problemi**

**Giovedì 20 maggio ore 09.00 - 12.00**



### **PROGRAMMA**

- Il contratto internazionale di compravendita: il passaggio di proprietà
- La consegna dei beni e il trasferimento del rischio
- Le soluzioni offerte dagli Incoterms® 2020 (cenni)
- La responsabilità relativa dei beni venduti:
  - I difetti di conformità della merce venduta e le modalità della loro denuncia
  - Le richieste di sostituzioni, riparazioni o riduzione del prezzo
- Valutazione del rischio di credito (“Commerciale” e “Paese”)
- Tenere in considerazione gli aspetti commerciali, contrattualistici, logistici e finanziari
- Utilizzo degli strumenti di pagamento anticipato: data, luogo, modalità (di pagamento, di accettazione, di negoziazione) e documenti da presentare.



### **COSTO**

**PER PARTECIPANTE per singolo incontro: € 80 + iva.**

**ISCRIVITI QUI**



**APIEXPORT**

Aziende che guardano lontano