

L'EXPORT PER VENDERE DI PIÙ! **SECONDO INCONTRO**



ONLINE



**DURATA
3 ORE**



È possibile conoscere il contratto internazionale e renderlo un vantaggio commerciale



PAGAMENTI E CLAUSOLE CONTRATTUALI

Cosa serve sapere al venditore per aiutare il cliente ed evitare problemi

Giovedì 20 maggio ore 09.00 - 12.00



PROGRAMMA

- Il contratto internazionale di compravendita: il passaggio di proprietà
- La consegna dei beni e il trasferimento del rischio
- Le soluzioni offerte dagli Incoterms® 2020 (cenni)
- La responsabilità relativa dei beni venduti:
 - I difetti di conformità della merce venduta e le modalità della loro denuncia
 - Le richieste di sostituzioni, riparazioni o riduzione del prezzo
- Valutazione del rischio di credito (“Commerciale” e “Paese”)
- Tenere in considerazione gli aspetti commerciali, contrattualistici, logistici e finanziari
- Utilizzo degli strumenti di pagamento anticipato: data, luogo, modalità (di pagamento, di accettazione, di negoziazione) e documenti da presentare.



COSTO

PER PARTECIPANTE per singolo incontro: € 80 + iva.

ISCRIVITI QUI



APIEXPORT

Aziende che guardano lontano