

# ORGANIZZARE E GESTIRE LA RETE DI VENDITA

**Lunedì 27 maggio alle 09.00**

La rete vendita è uno degli elementi fondamentali del successo di un'azienda. **Scegliere la struttura di rete vendita più adatta alla propria azienda**, al proprio prodotto e alla situazione di mercato è fondamentale per raggiungere gli obiettivi aziendali.



**LUNEDÌ 27 MAGGIO**  
09.00 - 13.00



IN DIRETTA STREAMING



## PROGRAMMA

- Le **trasformazioni del mercato** e il nuovo ruolo della forza vendita
- La scelta della **struttura della forza vendita**
- Rete diretta, indiretta, mista
- La scelta del **canale distributivo**
- L'organizzazione della rete vendita
- La **formazione della forza vendita**
- Le **attività** a supporto della rete vendita
- Il **key account management**
- La strutturazione dei **canvass commerciali**

RELATORE



**Dott. Nicola Zanella**

Formatore e consulente in area marketing e risorse umane.

### **COSTO per partecipante**

€ 120 + Iva (azienda associata)

€ 160 + Iva (azienda non associata)

**Dal 2° partecipante:**

**SCONTO 10% SULLA QUOTA DI PARTECIPAZIONE**

### **Per iscriverti:**

Puoi **clickare qui**

oppure compilare il **Coupon** sottostante ed inviarlo a **formazione@api.mn.it**

## COUPON DI ISCRIZIONE

AZIENDA ..... REFERENTE .....

ATTIVITÀ .....

TEL ..... FAX ..... EMAIL .....

ISCRIVE N° ..... PARTECIPANTE/I al **Corso "ORGANIZZARE E GESTIRE LA RETE DI VENDITA"**

NOME E COGNOME PARTECIPANTE .....

La realizzazione del seminario è subordinata al raggiungimento di un numero minimo di iscritti. Con la compilazione del coupon autorizzo l'utilizzo dei dati indicati in base al Regolamento (UE) 2016/679 ai fini dell'attività associativa di Apindustria.