

# PAGAMENTI INTERNAZIONALI

**Mercoledì 18 ottobre ore 09.00**

Favorire l'individuazione e la valutazione del rischio di mancato pagamento delle vendite verso l'estero attraverso la conoscenza applicativa degli strumenti di pagamento e di garanzia bancaria più efficaci al fine di mettere "in sicurezza" i propri crediti verso l'estero.

Saranno date indicazioni per attuare una strategia che permetta di governare e gestire il rischio di credito senza compromettere l'acquisizione degli ordini e, nel contempo, verranno fornite linee guida e check list per cogliere i punti di maggiore criticità dei pagamenti internazionali e delle garanzie a prima richiesta, comprendere la differenza fra incassi documentari e Lettere di credito, etc.

**MERCOLEDÌ 18 OTTOBRE**  
ORE 09.00 - 13.00

**IN DIRETTA STREAMING**



**RELATORE**



**Mattia Carbognani**  
Esperto UCL.

## **COSTO per partecipante**

€200 + Iva (azienda associata)  
€230 + Iva (azienda non associata)

## **Per iscriverti:**

Puoi [cliccare qui](#)

Puoi compilare il **Coupon** sottostante ed inviarlo via mail a [formazione@api.mn.it](mailto:formazione@api.mn.it)

## **PROGRAMMA:**

- Individuazione dei punti di "criticità" in un accordo commerciale con l'estero
- Identificazione del "rischio di credito": commerciale e paese
- Interazione aspetti commerciali, contrattualistici, logistici con gli strumenti di pagamento
- Concessione di "Fido" alla clientela estera
- Scelta delle modalità di pagamento da adottare in base ai paesi, all'oggetto (merce Standardizzata o Customizzata), alla tipologia di contratto, ai volumi, alla clientela e alla consegna della merce
- Pagamenti garantiti e non garantiti
- Bonifici bancari posticipati o anticipati con o senza Garanzia bancaria
- Pagamento a mezzo incasso documentario (CAD a vista o differito): che cos'è, rischi e norme della ICC (URDC 522)
- Pagamento a mezzo Credito documentario: definizione, articolazione, caratteristiche, vantaggi e normativa di riferimento (UCP 600 e ISBP 745 della ICC)
- Credito documentario senza conferma, con conferma e silent confirmation
- Fasi e articolazione del credito documentario: dalla negoziazione, alla richiesta di apertura, all'emissione, fino all'incasso
- Documenti ad utilizzo del credito documentario ed esame della conformità, il problema delle riserve
- Standby Letter of Credit e garanzie autonome a prima richiesta: quando e come adottarle, differenze, vantaggi, rischi e norme della ICC (URDG 758)
- Tipi di garanzie e loro applicazione
- Suggerimenti per una negoziazione e formulazione efficace e senza rischi dei pagamenti con l'estero

## **COUPON DI ISCRIZIONE**

AZIENDA ..... REFERENTE .....

ATTIVITÀ .....

TEL ..... FAX ..... EMAIL .....

ISCRIVE N° ..... PARTECIPANTE/I al **"PAGAMENTI INTERNAZIONALI"**

NOME E COGNOME PARTECIPANTE .....

La realizzazione del seminario è subordinata al raggiungimento di un numero minimo di iscritti. Con la compilazione del coupon autorizzo l'utilizzo dei dati indicati in base al Regolamento (UE) 2016/679 ai fini dell'attività associativa di Apindustria.